

SOYEZ PRÊTS À VOUS TRANSFORMER.

GENIALOGY.

CONSULTING & FORMATION

Faites de vos enjeux humains des leviers d'action.



ACTIVEZ LES ÉNERGIES.
FAITES GRANDIR LE COLLECTIF.

PASSER DU PROBLÈME SUBI AU PROJET CHOISI.

Comprendre autrement.
Agir concrètement.

Chacun contribue au changement.
Le collectif devient un levier.

UNE MÉTHODE QUI MET EN MOUVEMENT

01 NEUROSCIENCES

Éclairer les mécanismes qui influencent les réactions, les décisions et les relations.

02 APPROCHE SYSTÉMIQUE

Lire les interactions, les rôles et les parties prenantes pour identifier les leviers d'action.

03 LABORATOIRE VIVANT

Expérimenter à partir des situations professionnelles réellement vécues.

04 PLAN D'ACTION

Transformer les prises de conscience en engagements concrets et applicables.

05 SUIVI DURANT UN AN

Rester accompagné par son consultant référent pour ancrer les pratiques.

Nous accompagnons vos managers et vos équipes pour faire évoluer durablement les pratiques et obtenir des résultats concrets. Vous avez les clés, nous vous aidons à les activer. Le terrain est notre point de départ et notre mesure du progrès.

**VOUS ÊTES
PARTIE
PRENANTE.**

5 PORTES D'ENTRÉE. UNE MÊME AMBITION.

01. MANAGEMENT & LEADERSHIP

Des managers plus alignés et plus impactants.

Fondamentaux du management • Management relationnel & leadership • Manager à distance • Le recrutement comme acte managérial



02. ENGAGEMENT & PERFORMANCE COLLECTIVE

Un collectif plus engagé et plus responsable.

Réduire durablement l'absentéisme • Réduire le turnover & fidéliser • Partie prenante : activer son pouvoir d'agir • Travailler ensemble



03. COMMUNICATION & GESTION RELATIONNELLE

Des relations plus fluides et plus efficaces.

Maîtriser la gestion relationnelle du stress • Les neurosciences au service de la qualité relationnelle • Prise de parole & art de la répartie



04. STRATÉGIE & TRANSFORMATION

Des organisations plus agiles face au changement.

De la stratégie à l'action • Accompagner le changement



05. PERFORMANCE COMMERCIALE & EXPÉRIENCE CLIENT

Des interactions qui créent de la valeur.

Développer la performance commerciale par l'expérience client • Service premium



CONSTRUISONS LE PARCOURS QUI VOUS RESSEMBLE.

Ce qui compte, c'est votre projet.

Nos formations sont composées de modules. Vous sélectionnez ceux qui répondent à vos enjeux, vous croisez les thématiques : nous construisons ensemble un parcours adapté à votre terrain.



01

VOS ENJEUX

Clarifier le contexte, les situations et les résultats attendus.

02

VOTRE PARCOURS

Associer les modules, les formats et les expertises utiles.

03

VOTRE TERRAIN

Mettre en pratique, observer les évolutions et ajuster.

PRENDRE CONSCIENCE. EXPÉRIMENTER. AGIR. ANCRER.

*Un espace pour prendre du recul.
Un cadre pour passer à l'action.*



01

ALIGNER

La réunion tripartite

La personne, l'expert Genialogy et le commanditaire clarifient le projet, les résultats attendus et le rythme du parcours.

02

ENTRER EN ACTION

La première séance

Partir de la réalité vécue, cibler les difficultés et expérimenter des méthodes sur des situations concrètes.

03

EXPÉRIMENTER & ANCRER

À chaque séance son action

Faire le retour d'expérience, s'approprier l'outil adapté et repartir avec une application sur le terrain.

04

IMPLIQUER

Le commanditaire, partie prenante

Observer les évolutions et ajuster les priorités, dans le respect du cadre de confidentialité.

L'ANIMATION EST NOTRE MÉTIER.

Trois associés. Une équipe d'une dizaine de consultants. Des expertises croisées, mobilisées partout en France selon les enjeux de votre projet.



DIDIER HERNOUX / LAURA GILLET / RÉMI SERPAUD

Notre approche systémique permet à chacun de devenir partie prenante du changement. Nous créons des expériences vivantes, proches du terrain, pour faire participer et mettre en mouvement.

AUTHENTICITÉ

Partir du réel.
Dire les choses avec justesse.

PROXIMITÉ

Écouter et construire avec les équipes.

DYNAMISME

Donner envie de participer et d'agir.

IMPACT

Transformer les prises de conscience en pratiques.

ILS NOUS FONT CONFIANCE.

Dirigeants, managers et équipes : des projets construits ensemble et des compétences qui prennent vie sur le terrain.

20 ANS

d'expérience

25 000

personnes formées

1 AN

de suivi après formation



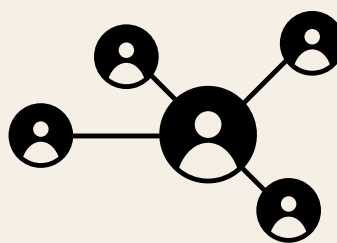
DES RÉSULTATS CONCRETS



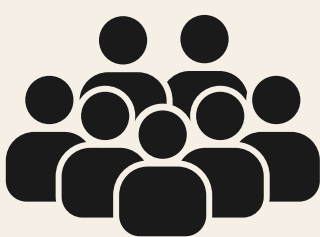
Des managers mieux outillés



Des relations plus constructives



Une coopération et un engagement renforcés



Une baisse de l'absentéisme et du turnover

PRENEZ PART AU JEU.

Parlons de votre réalité.

Vos enjeux. Vos équipes. Vos contraintes.
C'est à partir de là que nous construisons.

LAURA GILLET - DIRIGEANTE ASSOCIÉE

laura.gillet@genialogy.fr

06 87 61 16 65

BLANDINE TAILLIEU
CONSULTANTE RÉFÉRENTE - RELATION & PROJETS CLIENTS

blandine.taillieu@genialogy.fr

06 85 98 03 96

LA PROCHAINE ÉTAPE

Découvrez nos formations et construisons votre parcours.

www.genialogy.fr